




【事業承継支援】官民連携による後継者不在企業への第三者承継ワンストップ支援（プッシュ型掘り起しから～マッチング～契約締結）

取組開始時期	令和2年1月	取組の カテゴリー	産業振興・企業誘致	応募部門 (○を付ける)		PF会員間連携部門	○	一般部門
1. 団体名	株式会社ビジネスマーケット (通称：ビズマ)		2. 連携先 の団体	◎北海道札幌市、北海道事業承継・引継ぎ支援センター、札幌市創業支援等事業計画参画機関など				
3. 取組 目的	後継者不在中小企業への第三者承継支援			4. 関連する ゴール	  			

5. 取組経緯

北海道札幌市が令和元年より開始した「事業承継マッチング支援業務委託事業」の受託に伴い、以降令和2年、3年も継続して事業受託し、実施しているもの。

6. 取組概要（100字以内） ※ 1次選考にて、投票ページに掲載します

札幌連携中枢都市圏（札幌市を含めた近隣12市町村）内所在の、高齢な経営者（概ね70歳以上）、かつ、後継者不在の中小企業に対するワンストップでの事業承継支援。



取組のポイント（3つの視点）

地方創生SDGsの視点

全国に後継者不在の廃業予備軍中小企業が127万社存在する中で、とりわけ北海道は地域別で同不在率が一番高く、中長期的な経済の維持・活性化と雇用の確保は喫緊の課題となっている。かかる状況下、官民一体となった独自の仕組みで後継者不在の経営者に対してプッシュ型アプローチを実施し、承継を積極支援。

ステークホルダーとの連携

全体の施策企画・取り纏め：札幌市
 後継者不在企業からのデータ収集：大手調査会社
 後継者不在企業への個別訪問・掘り起し：ビジネスマーケット
 マッチングサイト構築・運営：ビジネスマーケット
 マッチング後個別交渉支援：事業承継・引継ぎ支援センター

モデル性・波及性

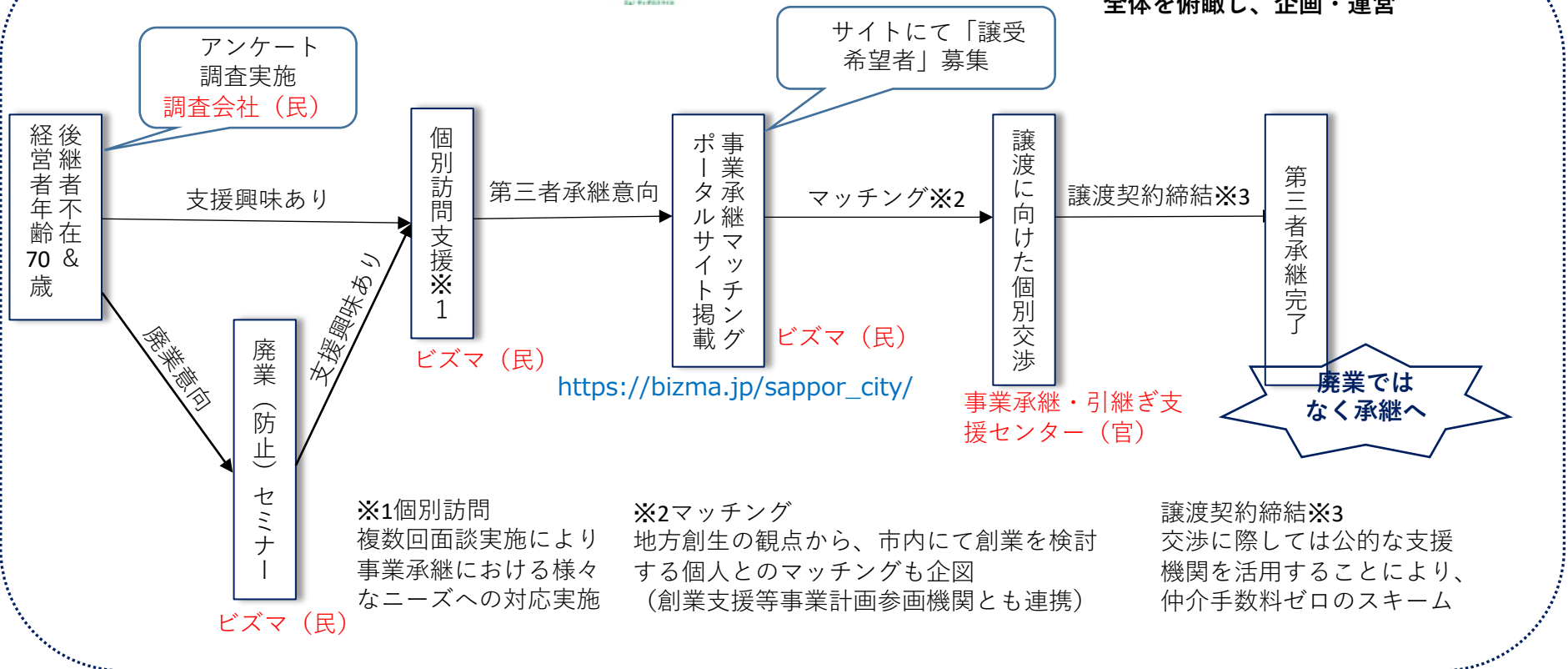
他都道府県においても（とりわけ地方）、後継者不在企業における事業承継課題は顕在化しており、国も様々な施策を展開中。本件取組を波及すべく、各地方公共団体に対して個別に本件を始めとした事例紹介・提案を実施中。今年度より他政令指定都市においても同様取組開始が決定。

7.取組詳細（取組内容の詳細及び取組によって得られた成果、今後の方向性等）

札幌市事業承継マッチング支援事業の流れ



札幌市の公共事業として同市が
全体を俯瞰し、企画・運営



【取組の成果】

事業承継は最低でも3年、通常5～10年程度時間がかかると言われているが、令和2年3月のマッチングサイト立上げ以来、既に成立に至った案件も出ており、廃業防止・地域雇用確保を目的とした官民連携スキームも着実に実績が上がり始めている。従来より国主導で相談・解決をする窓口は設けられているものの、窓口を自ら訪問することに対する抵抗感のある経営者も数多く存在することから、事業承継問題に潜在的なニーズを抱える経営者に対して、プッシュ型で手を差し伸べる意義は大きいものと思料する。

【（譲渡が成立した）経営者からの声】

何十年もの間、本業に専念している中で後継者をどうするか考えないわけではなかったがどうしても後回しにしてきてしまった。そんな中で訪問してくれ、親身になって色々な提案をしてくれた。何よりも大切なきっかけを作ってくれた札幌市と訪問してくれたメンバーに感謝している。